

سوالات پودمان چهارم (جلسه پنجم)

1- شایستگی عرضه محصول و ارائه نشان تجاری چیست آنها را فقط نام ببرید؟

2- چهار روش فروش کالا که بدست مشتری می رسند کدامن آنها را بنویسید؟

3- فروش مستقیم را توضیح دهید؟

4- فروش از طریق خرده فروش ها را توضیح دهید

5- فروش از طریق عمده فروش ها و خرده فروشها را توضیح دهید؟

6- فروش از طریق واسطه ها را توضیح دهید؟

(کار در منزل)

- دانش آموزان در منزل به سوالات زیر و سوالات بالا پاسخ داده و جواب را با مشخصات کامل خود و نام کلاس خود تایپ کنید و در کانال ایساگو برای من بفرستید روی فایل ارسالی بنویسد درس کارگاه کارآفرینی و نوآوری (پایه یازده یک) جلسه پنجم/ پودمان چهارم حتما ذکر شود.

- به سوالات زیر پاسخ درست داده شود: (سوالات زیر نظر سنجی فردی دانش آموزان درباره یادگیری درس میباشد لطفا درس را کامل بخوانید بعد پاسخ دهید دانش آموزان پاسخ به این خودسنجی ها نمره کلاسی دارد و پاسخ به سوالات بالا نمره ترمی)

1- مشکلاتی که در یادگیری داشتی ؟

2- کدام بخش از یادگیری در این جلسه جالب بود ؟

3- برای بهبود یادگیری باید به چه فعالیت هایی بیشتر توجه کنم ؟

4- از یادگیری در این جلسه در رشته خود چه کاربردهایی می توانم داشته باشم؟

(موفق باشید)